

2023年

受講生 15 名募集

令和
5年度

10月4日(水) 開講!

ぎふ農業経営学院で学べること・得られること

- ✓ 経営を発展させる上で必要な財務・マーケティング・組織づくりなどの基本的な知識
- ✓ 各講座での学びを事業計画に落とし込み、修了時には自経営体の経営計画が完成
- ✓ 自身の手で経営を成長させた第一線の農業経営者による講演

講師が皆さんの
計画作成を
サポートします!

開催方法

オンラインと集合形式を組み合わせた研修となっています。

オンライン形式 [時間] 16:00~18:30

集合形式 [時間] 13:30~17:30

[開催場所] 岐阜県図書館(岐阜市宇佐4-2-1)

※カリキュラムの詳細は裏ページをご覧ください

県内の農業者と
新たな経営ステージへ

対象者

経営をさらに発展させたいなど、意欲的な岐阜県内の農業経営者
経営開始後概ね5年以上

- 募集人数： 15人
- 受講料： 無料

締切：2023年9月27日(水)

定員に達し次第募集は締め切ります



まずは

無料 講座説明会へ

Zoom開催

2023年9月7日(木)
17:00~18:30

講座説明会申込先

岐阜県農畜産公社

Tell : 058-215-1550

Mail :

agri-stock@gifu-notiku.com



ぎふ農業経営学院

回	形式	日時	テーマ	内容
開講式 第1回	集合	10/4(水) 13:30 ↓ 17:30	オリエンテーション	開講式・オリエンテーション ・講座の進め方について
			経営理念	【講演】農業経営者に必要な理念とビジョン ・理念作成の意義
			経営理念 / 目標設定	【演習】ライフプランシートの作成 ・逆算で考える思考法を体験する
個別相談	オンライン	10月中旬	経営理念	経営理念・ライフプランシートの作成支援
第2回	オンライン	10/26(木) 16:00 ↓ 18:30	経営理念 / 経営管理	【講演】「理念と向き合った農業経営」 ・従業員が活躍する組織とは？
			マーケティング	【講義・演習】経営とマーケティング ・ペルソナの設定
第3回	オンライン	11/15(水) 16:00 ↓ 18:30	戦略づくり	【講演】戦略の作り方 ・SWOT分析実践
			目標設定	【講義・演習】経営理念や目標を数字にする ・売上、面積、人の視点でバランスを考える
第4回	集合	11/29(水) 13:30 ↓ 17:30	マーケティング	【講演】「マーケティングと経営」 ・消費者が求めるものは？から逆算した戦略づくり
			事業計画の策定	【演習】中長期経営計画の作成
			財務管理	【講義・演習】収支計画導入 ・品目・部門別で考える
個別相談	オンライン	12月上旬	事業計画の策定	中長期経営計画の作成、収支計画の作成支援
第5回	オンライン	12/20(水) 16:00 ↓ 18:30	事業計画の策定	【演習】中長期経営計画の発表
			経営管理	【講義】事業推進計画の作成方法・経営管理の方法 ・経営を管理するPDCAとは？
			流通 / 販売	【講演】流通構造の変化を捉えた経営戦略 ・流通構造の全体像を捉え戦略を構築する
第6回	オンライン	2024年 1/19(金) 16:00 ↓ 18:30	組織運営 / 人材育成	【演習】従業員とのコミュニケーション ・従業員の成長を促す面談の進め方
			財務管理	【講義】原価管理の流れ ・原価計算の方法
第7回	オンライン	2/7(水) 16:00~18:30	事業計画の策定	【演習】経営計画のプレ発表
			事業計画の策定	【講義】プレゼンテーションのポイント
個別相談	オンライン	2月中旬	事業計画の策定	経営計画書の作成支援
第8回	集合	2/28(水) 13:00~16:30	事業計画の策定	経営計画発表会
				修了式



**アグリコネクト株式会社
マネージャー 大野 一成**

ぎふ農業経営学院に運営責任者・講師として令和2年度から令和4年度まで一貫して携わる。地域に密着した産地開発や地域リーダーの事業支援など実践的な支援を行なっている。また、当社が行う人材育成事業の統括をしており、年間150名を越える農業経営者の事業計画作成に携わっている。



**アグリコネクト株式会社
コンサルタント 武野 裕太**

2016年よりベトナムやカンボジア等で農産物のバリューチェーン構築事業、水管理組織の調査事業等に従事。2021年にアグリコネクトに参画。農業法人の財務、組織、営業の支援を行う。人材育成事業では、令和2年度から令和4年度までぎふ農業経営学院において講師およびTAとして受講者のサポートを行っている。



**株式会社禾の人
代表取締役 北埜 修司**

農業経営者向けの経営支援事業を行う中で、農家の生産・販売に対する課題の大きさに直面。「農家の営業マン」として卸事業を立ち上げる。若手農業者や出荷部会等の営業パートナーとして、生産現場サイドに立った農産物流通のあり方を追求し契約取引を重視した卸売事業を行う。



**株式会社みっちゃん工房
代表取締役 光永 カオリ**

熊本県益城町でベビーリーフを生産・販売する。女性の視点を活かした商品開発を軸に積極的に販路を開拓、九州から関西まで多くの取引先に商品を提供。毎年、従業員向けに決算報告と経営方針を伝えることと併せて、従業員とのコミュニケーションを重視し、各人の想いや、取組みたいことを積極的に採用。モチベーションの高い従業員に役割を与え、組織を強化させている。

お問合せ (一社)岐阜県農畜産公社
TEL ● 058-215-1550 (安藤)
Mail ● agri-stock@gifu-notiku.com

ぎふ農業経営学院申込み方法

こちらのQRコードから
お申込みいただけます

